

101

PREGUNTAS  
QUE TODO  
EMPRENDEDOR  
DEBE HACERSE



## PERSONALES:

1. -¿Qué es el Éxito para mí?
2. -¿Cuánto tiempo estoy dispuest@ a invertir para lograr ese éxito?
3. -¿Del 1 al 10 cómo de comprometid@ estoy para alcanzar ese éxito?
4. -¿Estoy dispuest@ a sacrificarme por ese éxito?
5. -¿Soy consciente de las creencias limitantes que me impiden avanzar?
6. -¿Qué busco emprendiendo?
7. -¿Seré capaz de invertir el Tiempo, Esfuerzo y Dinero necesario para alcanzarlo?
8. -¿Soy lo suficientemente fuerte Mentalmente para emprender?
9. -¿Estoy preparad@ mentalmente para emprender?
10. -¿Tengo una mentalidad ganadora?
11. -¿Cómo me veo dentro de 25 años?
12. -¿Y de 10 años?
13. -¿Cómo me veo dentro 5 años?
14. -¿Qué quiero lograr en el próximo año?

15. -¿Objetivos a largo plazo?

16. -¿Objetivos a medio plazo?

17. -¿Objetivos a corto plazo?

## ECONÓMICAS:

18. -¿Puedo mantenerme económicamente hasta que mi emprendimiento comience a generar ingresos?

19. -¿Cuánto dinero necesito para cubrir mis gastos?

20. -¿Cuánto dinero puedo invertir en formaciones?

21. -¿Cuánto dinero puedo invertir para las herramientas de pago que me harán falta para poner en marcha mi negocio?

22. -¿Hay herramientas GRATUITAS que pueda utilizar mientras genero ingresos?

23. -¿Cuánto dinero quiero FACTURAR en el primer año de mi emprendimiento?

24. -¿Cuánto dinero quiero GANAR en el segundo año de mi emprendimiento?

25. -¿Cuánto dinero quiero FACTURAR en años sucesivos?

26. -¿Cuánto dinero quiero GANAR en años sucesivos?

27. -¿Estoy dispuest@ a pagar el PRECIO?

28. -¿Cuánto dinero quiero invertir en personal?

29. -¿Tengo dinero para INVERTIR en mi emprendimiento?

30. -¿Cómo puedo generar ese dinero para poder INVERTIR en mi emprendimiento?

31. -¿Cuánto dinero quiero GANAR en el primer año de mi emprendimiento?

32. -¿Cuánto dinero quiero FACTURAR en el segundo año de mi emprendimiento?

## OBJETIVOS:

33 . -¿ Por qué quiero Emprender?

34 . -¿ Cuáles son las motivaciones que me mueven a emprender?

35 . -¿ Para qué quiero emprender?

36 . -¿ Mis objetivos son alcanzables para mí?

37 . -¿ Mis objetivos son medibles?

38 . -¿ Mis objetivos tienen fecha de cumplimiento?

39 . -¿ Mis objetivos ya fueron alcanzados antes por otras personas?

40 . -¿ Mis objetivos son realistas?

41 . -¿Cuál es mi escala de VALORES?

42 . -¿Cuál es mi VALOR principal?

43 . -¿ Mis objetivos van acorde con mi escala de VALORES?

44 . -¿ Mis objetivos pueden cambiarme la vida?

45 . -¿ Cómo?

46 . -¿ Mis objetivos pueden cambiar la vida de los de más?

47 . -¿ Cómo?

48 . -¿ Alcanzar mis objetivos me haría feliz?

49 . -¿ Haría feliz a mi familia?

50 . -¿ Me harían sentir plen@?

## NICHO:

51 . -¿ Tengo claro el nicho en el que me quiero enfocar?

52 . -¿Cuál es?

53 . -¿ Es un nicho grande ?

54 . -¿ Es un micronicho?

55 . -¿ Es un nicho explotado?

- 56 . -¿ Es un nicho en expansión?
- 57 . -¿ Es un nicho innovador?
- 58 . -¿ Voy a enfocarme en hombres , en mujeres o en ambos?
- 59 . -¿ Soy expert@ en ese nicho?
- 60 . -¿ Ese nicho es mi pasión?
- 61 . -¿ Es mi hobby?
- 62 . -¿ Tengo que formarme para dedicarme a ese nicho?
63. -¿Ya hay personas que viven de ese nicho?
64. -¿Dentro de 1 año estaré cansad@ de este nicho?
65. -¿Dentro de ese nicho hay un micronicho?

## HABILIDADES

66. -¿Poseo las habilidades necesarias para lograr el éxito en el nicho que he elegido?
67. -¿Puedo aprender las habilidades si no las poseo?
68. -¿Cuánto tiempo me llevará aprender esas habilidades?
69. -¿Dispongo de ese tiempo?

70. -¿Si no lo poseo puedo sacar ese tiempo en mi rutina diaria?
71. -¿Cuándo sacaré ese tiempo?
72. -¿Tengo el dinero necesario para adquirir esas habilidades?
73. -¿Cómo puedo obtener ese dinero?
74. -¿Necesito adquirir habilidades EXTRAS a las que ya poseo para mejorar el servicio a mi cliente?
75. -¿Cuáles?
76. -¿Me quitarían mucho tiempo, esfuerzo y dinero el adquirirlas?
77. -¿Son realmente necesarias para que mi negocio funcione?
78. -¿Poseo la suficiente Inteligencia Emocional para reaccionar de la manera correcta frente a las adversidades en mi emprendimiento?
79. -¿Soy lo suficientemente creativ@ para saber reaccionar y ofrecer soluciones originales a los problemas en mi emprendimiento?
80. -¿Soy Disciplinad@?
81. -¿Sé transmitir mis ideas a los demás?

82. -¿Sé escuchar a mis clientes para poder ofrecerles lo que necesitan?
83. -¿Llegado el momento sabré delegar?
84. -¿Soy Resiliente?
85. -¿Soy una persona que sabe ver y aprovechar las OPORTUNIDADES?
86. -¿Sé gestionar bien los recursos que poseo?
87. -¿Suelo poner en práctica lo aprendido?
88. -¿Sé negociar?
89. -¿Sé transmitir el valor de mis productos/servicios a mis clientes?
90. -¿Soy de las personas que TOMAN ACCIÓN?
91. -¿Soy rápid@ implementando?
92. -¿Poseo la fuerza de voluntad necesaria para NO ABANDONAR?

## ENTORNO:

93. -¿Mi entorno me apoya?
94. -¿Estoy dispuest@ a defender mi proyecto frente a ellos?
95. -¿Entre la familia o los amigos hay algún emprendedor para tomarlo de ejemplo?



96. -En caso negativo ¿A quién tomaré de referencia?

97. -¿A quién puedo acudir en caso de necesitar apoyo emocional?

98. -¿Las personas de las que me rodeo son personas pesimistas u optimistas?

99. -¿Estoy rodead@ de las personas adecuadas que me impulsen a alcanzar mis OBJETIVOS?

100. -¿Seré capaz, llegado el caso, de alejar de mi vida a las personas tóxicas que me impiden avanzar en mi emprendimiento?

101. -¿Me suelo dejar influenciar por las opiniones de los demás?